



African Cashew Alliance (ACA)

Alliance Africaine pour les Noix de Cajous

PROMOUVOIR LES CAJOURS AFRICAINS EN AFRIQUE ET AILLEURS

2006, Numéro 2

Bulletin, Novembre

1^{ère} réunion nationale au Bénin

Chers membres de l'ACA,

La première réunion de l'ACA au niveau national s'est tenue au Bénin le 13 septembre. L'objectif d'établir des liens entre les acteurs africains de la noix de cajou, au sein et au-delà des lignes nationales, pour le partage des informations et des ressources, a été atteint. Plus de 75 participants ont discuté et présenté des mesures en vue d'améliorer le secteur au Bénin.

Ensuite, l'ACA appuiera l'organisation d'un comité consultatif du Bénin qui représentera tous les maillons de la filière nationale pour contribuer auprès d'ACA à la promotion du secteur anacarde et à l'élaboration de stratégies pour l'amélioration de la chaîne de valeur.

L'organisation de réunions similaires au niveau national est en cours au Nigeria, au Sénégal, en Guinée Bissau, en Tanzanie, au Kenya et au Mozambique.

Le 12 septembre, des membres du Comité exécutif, **Carlos Costa** (Président de l'ACA et de l'Association pour la noix de cajou du Mozambique AiCaju), **Robert Yapo** (Vice Président de l'ACA et Directeur national du Programme pour les cultures pérennes en Côte d'Ivoire), **Massogbe Toure** (Vice Président de l'ACA et directeur de SITA, transformateur de noix de cajou en Côte d'Ivoire), **Kees Blokland** (directeur de Global Trading, un agent de commercialisation des noix) et **Amit Khirbat** (responsable des activités dans le secteur de la noix de cajou de Olam International en Afrique) ont rencontré le Secrétaire de l'ACA, l'USAID et TechnoServe à Cotonou pour esquisser davantage la structure de gouvernance de l'ACA et établir les priorités pour la prochaine assemblée générale en mars 2008.

De plus amples informations et de détails sont disponibles sur notre site internet: www.africancashewalliance.org

Cilia de Cock, Secrétaire de ACA



Comité Exécutif

Les prochaines réunions de l'ACA au niveau national au Sénégal et en Guinée Bissau L'ACA organise ses prochaines réunions au niveau national en février 2007 avec l'appui de SAGIC, un projet pour la croissance économique au Sénégal et SNV, une organisation néerlandaise de développement en Guinée Bissau. Les dates exactes seront publiées sur notre site internet.

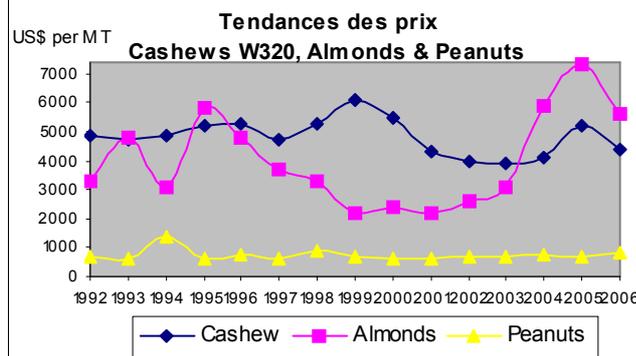
Les membres fondateurs de l'ACA signent un Protocole d'Accord (MOU) Des organisations multinationales telles que Kraft Foods, Olam et Ahold ont signé un Protocole d'accord en partenariat avec des donateurs comme l'USAID en vue d'appuyer l'ACA. Avec les signatures et l'engagement de 15 membres, l'ACA est maintenant en pleine activité de constituer une tribune pour réfléchir à l'augmentation du revenu des paysans, à accroître la capacité de transformation des noix de cajou et à capitaliser sur le potentiel du secteur africain des noix de cajou.



Tendances des prix Des prix relativement faibles de la noix de cajou ont cours sur le marché américain des acheteurs. En 1978 par exemple, les noix de cajou se négociaient au même prix qu'aujourd'hui, à environ 2,15 dollars/livre. Si l'on prend en compte l'inflation, cela signifie que les prix des noix de cajou étaient à l'époque au moins le double de ce qu'ils sont maintenant. Les amandes qui historiquement se vendaient moins chers que les noix de cajou ont aujourd'hui des prix plus élevés, à environ 2,50 dollars/livre. L'augmentation de la consommation et de la valeur des amandes a été provoquée par une recherche internationale et la reconnaissance récentes des divers avantages sanitaires des amandes. Les noix de cajou, qui sont une source importante de protéines, de fer et d'autres minéraux essentiels, devraient faire l'objet d'une promotion semblable. Les minéraux essentiels des noix de cajou comprennent le phosphore pour la construction osseuse, le zinc pour aider dans la digestion et le sélénium qui contient des antioxydants

Des Tanzaniens montrent le chemin en augmentant les revenus des producteurs de noix de cajou

Partout en Afrique les producteurs de noix de cajou font face à des profits bas en raison des faibles rendements. C'est le résultat de plantations vieillissantes, un matériel de plantation réduit et un manque de connaissances en gestion des exploitants agricoles. En Tanzanie le « profit » annuel des agriculteurs n'était que d'environ 180 dollars au cours de la saison 2004/05, malgré un prix relativement élevé pour la saison selon un sondage réalisé en 2005 par Techno-Serve et l'institut de recherche ARI Naliende. Les parties prenantes de la filière en Tanzanie ont trouvé un moyen de répondre à ce problème. Dans le cadre de ce programme, les agriculteurs ayant une plantation moyenne de 2-3 hectares forment des groupes cohésifs avec des structures de gouvernance transparente. Les membres du groupe reçoivent une formation, des services, du matériel de plantation et un crédit, le crédit étant remboursé dans le cadre d'un arrangement contractuel avec Olam International, un grand transformateur de noix de cajou. Les agriculteurs sont formés en manipulation d'après-récolte pour améliorer la qualité et le prix de la noix de cajou. Ce programme à multiples parties prenantes qui est encore au stade pilote représente une approche nouvelle et durable pour assister les cultivateurs de noix de cajou et qui peut être reproduit dans d'autres pays également. Le programme est une initiative conjointe de Cashewnut Board of Tanzania, ARI Naliende, du personnel de vulgarisation du gouvernement, de TechnoServe, Olam International et du fournisseur d'intrants Syngenta/MUKPAR. Pour plus d'informations : veuillez contacter David Williams de TechnoServe Tanzania. david.williams@mstanzania.org



Prochains événements

- Réunions de l'ACA au niveau national - SÉNÉGAL : février 2007 - GUINÉE BISSAU : février 2007
- Association de Transformateurs d'Arachides et d'Arbres à Noix (PTNPA) Convention Annuelle 13-16 janvier 2007 ARIZONA, USA WWW.PTNPA.ORG

Nouvelles

- PAMRAD (BÉNIN) a mis en place un site internet sur la noix de cajou qui donne accès à une base de données importante de recherches WWW.TOUVA.BE/PAMRAD et bientôt: WWW.ANACARDIUM.INFO

Structure de gouvernance de l'ACA

- **Comité exécutif:** élu pour 2 an par l'Assemblée générale ; Comité de prise de décision, définit la stratégie
- **Conseil d'administration:** organisations principales de financement ; ont droit de vote quant à l'utilisation des fonds
- **Secrétariat de l'ACA:** Gère les fonds, le développement, les activités, la communication de l'ACA et l'adhésion à l'ACA
- **Le Comité Directeur Représentatif:** Fournit des entrées et est responsable de la présentation de propositions et d'informations au Comité exécutif ; Les membres sont élus en qualité de représentants nationaux pour 3 ans ; les représentants font la promotion de l'ACA et retransmettent les informations de retour dans leurs pays
- **Comités consultatifs nationaux:** Pays individuels responsables doivent s'organiser, soit pour avoir un organisme national de l'ACA, soit pour utiliser les structures existantes pour diffuser les informations et organiser l'élection d'un représentant national
- **Membres:** Individus, institutions privées et publiques impliqués dans le secteur de la noix de cajou ; participant à l'Assemblée Générale tous les 2 ans et élisant le Comité exécutif

Pour de plus amples informations:
ACA SECRETARIAT
WEST AFRICA TRADE HUB (Centre Ouest-Africain pour le Commerce)
C/O USAID, P.O. BOX 1630
ACCRA, GHANA
TEL + 233 (0) 21 781 608
CDECOCK@WATRADERHUB.COM
WWW.AFRICANCASHEWALLIANCE.ORG



USAID
FROM THE AMERICAN PEOPLE